



**IL PARTNER IDEALE
PER ESPORTARE
IL VOSTRO PRODOTTO
NEL MONDO**

CHI SIAMO

Globe Italy S.r.l. è una società che supporta le Aziende Italiane ed estere nello sviluppo commerciale all'estero.

Attività e servizi per facilitare l'Internazionalizzazione delle PMI.

Consulenza completa ed attenta agli aspetti e le problematiche connesse alla realizzazione di business in Italia e all'estero, da una preliminare analisi dei rischi e delle opportunità offerte, a ricerche di mercato puntuali, all'individuazione degli strumenti più idonei a sostenere il progetto.

Approccio sartoriale, sia per l'impresa sia per l'imprenditore, con una visione molto legata al mercato di riferimento.

Metodo fortemente orientato ai risultati.

Incremento dei profitti duraturi nel tempo.

QUANTO VALE IL TUO MERCATO ESTERO?

QUALI SONO LE POTENZIALITÀ DELLA TUA AZIENDA?

COME INDIVIDUARE NUOVE POSSIBILITÀ DI VENDERE ALL'ESTERO?

COME AUMENTARE LE VENDITE ALL'ESTERO?

QUALI ELEMENTI NE MINACCIANO LO SVILUPPO E COME DEVONO ESSERE AFFRONTATI?

COME CERCARE, ATTRARRE E MANTENERE CLIENTI STRANIERI?

COME ORGANIZZARE IN MANIERA PIÙ EFFICIENTE LE RISORSE AZIENDALI?

COME GESTIRE LO SVILUPPO E MONITORARE I RISULTATI?

QUALI SONO I MERCATI DI SBOCCO?

QUALI SONO GLI OBIETTIVI DA RAGGIUNGERE?

I SERVIZI OFFERTI

- Check-up aziendali finalizzati all'identificazione delle potenzialità e agli aspetti di miglioramento, per una corretta attività verso i mercati esteri.
- Attività di export, per la gestione operativa e/o lo sviluppo di specifici clienti e/o mercati, in collaborazione con l'Azienda secondo gli obiettivi prefissati.
- Affiancamento dell'Azienda per visite Clienti-mercati.
- Analisi e ricerche di mercato in Paesi esteri.
- Ricerche e analisi di Clienti potenziali per Paesi esteri.
- Ricerca di Partner aziendali e/o agenti.
- Missioni e fiere di settore, expo, incontri di settore.
- Educazione della forza vendita presso l'importatore all'estero per ottenere la massima comprensione del prodotto e della strategia commerciale del produttore.

EXPORT: IL PERCORSO

DOVE SIAMO

FOTOGRAFIA E PERCEZIONE DEL PRODOTTO SUL MERCATO
DI RIFERIMENTO: PERCEZIONE DEI POTENZIALI CLIENTI

DOVE VOGLIAMO ANDARE

OBIETTIVI CONCRETI E REALIZZABILI, IN FUNZIONE
DELLEFFETTIVA DOMANDA DEGLI IMPORTATORI

COME FARE PER OTTENERLO

COSTRUZIONE, COL SUPPORTO DELL'EXPORT MANAGER,
AL FIANCO DEL PRODUTTORE, DI UNA STRATEGIA UTILE
A RAGGIUNGERE GLI OBIETTIVI PREFISSATI

IL NOSTRO OBIETTIVO È AFFIANCARE I PRODUTTORI DI ECCELLENZE ITALIANE
PER SUPPORTARLI NEL PROCESSO DI CRESCITA INTERNAZIONALE,
TRAMITE L'ESPERIENZA, LA PROFESSIONALITÀ, LE RELAZIONI,
LE COMPETENZE DELLA NOSTRA AZIENDA.

INTERNAZIONALIZZAZIONE

Per conquistare un mercato estero non basta avere un buon prodotto, serve sapere come esportarlo.

Il servizio all'Internazionalizzazione di Globe Italy offre assistenza "su misura" per inserirsi e competere sui mercati esteri, per rispondere alle specifiche esigenze delle aziende. I mercati esteri sono una grande opportunità, soprattutto per i prodotti italiani che sono riconosciuti a livello mondiale per la loro qualità.

Esportare un prodotto, però, vuol dire molto di più che "vendere all'estero".

I VANTAGGI

Condivisione, in modo flessibile, delle spese delle missioni e della gestione della ricerca di partner esteri.

Possibilità di fare più azioni sul territorio.

Rafforzamento del rapporto con la controparte estera supportato da un Export Manager professionista.

Un approccio manageriale alle proprie politiche commerciali e di sviluppo all'estero (tempo, dedizione, risorse umane specializzate, azioni internazionali, trasferite), per combinare qualità, orientamento ai risultati e convenienza.



Via Tobagi, 28 - 24127 Bergamo - Italy

Phone: +39 035 095 1162 - Fax: +39 035 095 1163

Mail: export@globeitaly.com - Web: www.globeitaly.com